



| Guía Docente | | | | |
|---------------------------|---|--------------------|-----------------------------|----------|
| Datos Identificativos | | | | 2015/16 |
| Asignatura (*) | Contratación | Código | 612843202 | |
| Titulación | | | | |
| Descriptorios | | | | |
| Ciclo | Período | Curso | Tipo | Créditos |
| Mestrado Oficial | 1º cuatrimestre | Primeiro | Obrigatoria | 10 |
| Idioma | CastelánGalego | | | |
| Modalidade docente | Presencial | | | |
| Prerrequisitos | | | | |
| Departamento | Dereito PrivadoDereito Público Especial | | | |
| Coordinación | Díaz Teijeiro, Carlos María | Correo electrónico | carlos.diaz.teijeiro@udc.es | |
| Profesorado | Cachafeiro Garcia, Fernando | Correo electrónico | fernando.garcia@udc.es | |
| | Díaz Teijeiro, Carlos María | | carlos.diaz.teijeiro@udc.es | |
| | Peña Lopez, Fernando | | fernando.pena@udc.es | |
| | Pernas Garcia, Juan Jose | | jose.pernas@udc.es | |
| | Quintans Eiras, Maria Rocio | | rocio.quintans@udc.es | |
| | Rovira Sueiro, Maria Esther | | maria.rovira@udc.es | |
| | Sande García, Pablo | | | |
| | Vara Parra, Jose Joaquin | | joaquin.vara@udc.es | |
| Vazquez Pena, Manuel Jose | manuel.jose.vazquez.pena@udc.es | | | |
| Web | | | | |
| Descrición xeral | | | | |

| Competencias / Resultados do título | |
|-------------------------------------|-------------------------------------|
| Código | Competencias / Resultados do título |
| | |

| Resultados da aprendizaxe | | | |
|---|-------------------------------------|------|-----|
| Resultados de aprendizaxe | Competencias / Resultados do título | | |
| Obter un coñecemento avanzado dos contratos empregados polas empresas nas súas relacións cos distintos suxeitos que interactúan con elas no tráfico. | AP1 | BP1 | CP1 |
| | AP2 | BP2 | CP2 |
| | AP3 | BP3 | CP3 |
| | AP5 | | CP7 |
| | AP6 | | |
| Capacidade para analizar e determinar os problemas de validez e/ou eficacia que afectan a un contrato típico de empresa. | AP1 | BP2 | CP1 |
| | AP2 | BP6 | CP2 |
| | AP4 | BP7 | CP3 |
| | | BP8 | |
| Capacidade para seleccionar a acción ou remedio xurisdiccional máis adecuado para os intereses do cliente, en relación cunha controversia referente a un contrato de empresa. | AP1 | BP1 | CP1 |
| | AP2 | BP4 | CP2 |
| | | BP6 | CP6 |
| | | BP9 | |
| | | BP15 | |
| | | BP16 | |



| | | | |
|--|-------------------|---|------------|
| Capacidade para redactar clausulados contractuais complexos, así como condicións xerais da contratación, co obxecto da súa utilización no tráfico empresarial. | AP1 AP3 AP5 | BP1 BP5 BP8 BP12 BP13 BP14 BP18 | CP1 CP2 |
| Aptitude para expoñer de forma clara e persuasiva as diversas posicións xurídicas posibles en relación cunha controversia contractual | AP1 AP5 | BP9 BP10 BP11 BP13 BP17 BP20 | CP1 CP2 |

| Contidos | |
|--|---|
| Temas | Subtemas |
| Análise do contrato no ámbito xurídico empresarial | <p>Oferta contractual, tratos preliminares e responsabilidade precontractual.</p> <p>As condicións xerais da contratación.</p> <p>Incumprimento e resolución contractual.</p> <p>A determinación e cuantificación dos danos e prexuízos derivados do incumprimento contractual.</p> |
| Contratos con consumidores | <p>Modalidades de venda de bens e servizos celebrada fora do establecemento mercantil, venda a distancia e contratación electrónica.</p> <p>Garantías e responsabilidades derivadas da venda de bens de consumo e da prestación de servizos aos consumidores.</p> <p>Financiamento ao consumidor: crédito ao consumo, crédito hipotecario concertado cun consumidor, normas de protección do cliente bancario.</p> |
| Contratación mercantil | <p>Especialidades da práctica da contratación mercantil: A) Os contratos no ciclo da funcionamento da empresa. B) Cláusulas especiais da práctica da contratación mercantil: cláusulas a primeiro rehúse, hardship.</p> <p>Formas de colaboración empresarial e distribución de produtos e servizos: A) Colaboradores dependentes. B) Contratos mercantís de colaboración. C) Contratos mercantís de distribución.</p> <p>Formas de financiamento da empresa. A) Aspectos xerais. B) Especial referencia ao sector industrial e inmobiliario.</p> <p>O aseguramento dos riscos da empresa</p> |



| | |
|--|--|
| <p>Contratación pública</p> | <p>Contratación pública no marco da Unión Europea.</p> <p>Réxime xurídico da contratación pública.</p> <p>As operacións in house.</p> <p>Ámbito subxectivo da Ley de contratos do sector público.</p> <p>Tipos de contratos.</p> <p>Fases da contratación pública.</p> <p>Tipos de procedementos de adxudicación de contratos.</p> <p>A integración de consideracións ambientais nas fases da contratación.</p> <p>A contratación pública no contexto da crise económica.</p> |
| <p>Aspectos internacionais da contratación. Comercio internacional</p> | <p>O contrato internacional. A) Tipos de contratos internacionais. B) Características e requisitos da contratación internacional. C) Aspectos a ter en conta na suscripción dun contrato internacional. D) Documentos preparatorios para a formación dun contrato internacional.</p> <p>Regulación do contrato internacional. A) Mecanismos privados de autorregulación. B) O Regulamento Roma I e a lei aplicable ao contrato. C) Os principios UNIDROIT e os PECL: ¿autosuficiencia ou dependencia? D) A unificación do dereito contractual europeo. E) O Convenio Viena 1980. F) Os INCOTERM.</p> <p>Alternativas de prevención e resolución de conflitos (ADR). A) A arbitraje. B) Arbitraje e vía xudicial ordinaria. C) Características e tipos de arbitraje internacional. D) Procedemento arbitral. E) Os árbitros. F) Laudo arbitral e execución.</p> |

Planificación

| Metodoloxías / probas | Competencias / Resultados | Horas lectivas (presenciais e virtuais) | Horas traballo autónomo | Horas totais |
|------------------------|--|---|-------------------------|--------------|
| Lecturas | A1 A2 A3 A4 A6 B1 B12 | 0 | 30 | 30 |
| Sesión maxistral | A5 B2 B3 B4 B5 B6 B9 B10 B11 B18 B20 C3 | 60 | 40 | 100 |
| Estudo de casos | A1 A2 A3 A4 A5 B7 B8 B13 B14 B15 B16 B17 C1 C2 | 20 | 38 | 58 |
| Solución de problemas | B4 B10 B11 B15 B16 B17 C1 C3 C6 C7 | 20 | 38 | 58 |
| Atención personalizada | | 4 | 0 | 4 |

*Os datos que aparecen na táboa de planificación son de carácter orientativo, considerando a heteroxeneidade do alumnado

Metodoloxías

| Metodoloxías | Descrición |
|--------------|------------|
|--------------|------------|



| | |
|-----------------------|--|
| Lecturas | Antes do comezo da explicación da materia facilitaráselle aos alumnos un dossier de lecturas xurídicas que é preciso efectuar para asistir e/ou desenvolver co debido aproveitamento as demais actividades académicas. |
| Sesión maxistral | En relación cos contidos que integran a materia, un destacado especialista disertará, de xeito práctico e con debate e intercambio de opinións cos alumnos, sobre os aspectos que considere máis salientables ou de actualidade. |
| Estudo de casos | Esta metodoloxía consiste, por unha parte, na exposición dirixida dun caso (ou conxunto de casos) representativo do estado da cuestión nun dos eidos analizados da contratación empresarial. Por outra banda, poderá en algúns supostos complementarse as sesións encomendando aos alumnos a resolución, en horas non presenciais, de asuntos similares ou relacionados cos tratados na sesión presencial. |
| Solución de problemas | Englóbanse aquí distintas actividades destinadas a conseguir que os alumnos adquiran as competencias previstas na guía, tales como a redacción de contratos, a elaboración de informes ou dictames xurídicos ou, en fin, a redacción de demandas ou recursos xudiciais. |

Atención personalizada

| Metodoloxías | Descrición |
|--|---|
| Estudo de casos Solución de problemas | En todas as actividades non presenciais que constitúen ou están implícitas nas metodoloxías indicadas facilitarase ao alumno un espazo (virtual ou físico se fose preciso) ao que acudir en calquera momento para poder consultar todas as dúbidas que suscite a realización das actividades que lles foran requeridas. Este medio de comunicación permanente entre docentes e alumnos permitirá, ademais, facer un seguemento continuo dos inconvenientes ou vantaxes que van xenerando os diversos métodos seleccionados. |

Avaliación

| Metodoloxías | Competencias / Resultados | Descrición | Cualificación |
|-----------------------|--|---|---------------|
| Estudo de casos | A1 A2 A3 A4 A5 B7 B8 B13 B14 B15 B16 B17 C1 C2 | Tanto a asistencia ás sesións de exposición e a análise de casos, como a presentación ao profesor dos casos resoltos individualmente ou en grupo, serán avaliados e constituirán a metade da calificación final (50/100). | 50 |
| Solución de problemas | B4 B10 B11 B15 B16 B17 C1 C3 C6 C7 | Tanto a asistencia as sesión de exposición dos problemas, como a presentación dos traballos propostos polo profesor, serán avaliados e constituirán a metade da calificación final (50/100). | 50 |

Observacións avaliación

| |
|--|
| |
|--|

Fontes de información

| | |
|------------------------------------|--|
| Bibliografía básica | <ul style="list-style-type: none"> - BERCOVITZ RODRÍGUEZ-CANO, R. (Dir.) (2009). Tratado de contratos. Tomo II. Valencia. Tirant lo Blanch - FERNÁNDEZ ROZAS, J. C. (). Sistema del comercio internacional. Madrid. Civitas - PERNAS GARCÍA, J. J. (2008). Las operaciones in house y el Derecho comunitario de la contratación pública. Madrid. Iustel - SÁNCHEZ MORÁN, M. (2009). Derecho administrativo. Madrid. Tecnos <p>O tratamento de temas de grande actualidade non permite pechar con a anticipación que sería desexable todos os documentos e materiais que serán manexados ao longo do curso, polo que as fontes de información refletidas na guía son meramente orientativas, as específicas para cada sesión poranse a disposición dos alumnos anticipadamente de xeito que non resulten intempestivas.</p> |
| Bibliografía complementaria | |

Recomendacións

Materias que se recomenda ter cursado previamente

Materias que se recomenda cursar simultaneamente



| |
|--|
| |
| Materias que continúan o temario |
| Ilícitos/612843203 Especialidade: Dereito inmobiliario e da construción/612843206 Especialidade: Dereito ambiental/612843208 |
| Observacións |
| |

(*A Guía docente é o documento onde se visualiza a proposta académica da UDC. Este documento é público e non se pode modificar, salvo casos excepcionais baixo a revisión do órgano competente dacordo coa normativa vixente que establece o proceso de elaboración de guías