		Guia d	locente		
	Datos Identific	cativos			2017/18
Asignatura (*)	Práctica Mercantil		Código	612499011	
Titulación	Mestrado Universitario en Avogacía (plan 2012)				
		Descr	iptores		
Ciclo	Periodo	Cu	rso	Tipo	Créditos
Máster Oficial	1º cuatrimestre	Prin	nero	Obligatoria	4.5
Idioma	CastellanoGallego				
Modalidad docente	Presencial				
Prerrequisitos					
Departamento	Dereito Privado				
Coordinador/a	Quintans Eiras, Maria Rocio Correo electrónico rocio.quintans@udc.es			udc.es	
Profesorado	Arean Lalin, Manuel		Correo electrónico	manuel.arean@udc.es	
	Cachafeiro Garcia, Fernando			fernando.garcia	@udc.es
	Lois Bastida, María Pilar Fátima			m.lois@udc.es	
	Quintans Eiras, Maria Rocio			rocio.quintans@	udc.es
	Vazquez Pena, Manuel Jose			manuel.jose.vaz	zquez.pena@udc.es
Web					
Descripción general	Objetivo general: la formación tiene por objeto que el alumno/a adquiera las habilidades, actitudes y conocimientos en				
	materia de derecho mercantil de cara al asesoramiento de empresas, análisis y				
	redacción de documentos mercantiles, la dirección de procedimientos mercantiles y, en general, al correcto ejercicio de la				
	profesión en este ámbito.				

	Competencias del título
Código	Competencias del título
A1	Poseer, comprender y desarrollar habilidades que posibiliten aplicar los conocimientos académicos especializados adquiridos en el grado
	a la realidad cambiante a la que se enfrentan los abogados para evitar situaciones de lesión, riesgo o conflicto en relación a los intereses
	encomendados o su ejercicio profesional ante tribunales o autoridades públicas y en las funciones de asesoramiento
A2	Conocer las técnicas dirigidas a la averiguación y establecimiento de los hechos en los distintos tipos de procedimiento, especialmente la
	producción de documentos, los interrogatorios y las pruebas periciales
А3	Conocer y ser capaz de integrar la defensa de los derechos de los clientes en el marco de los sistemas de tutela jurisdiccionales
	nacionales e internacionales
A4	Conocer las diferentes técnicas de composición de intereses y saber encontrar soluciones a problemas mediante métodos alternativos a
	la vía jurisdiccional
A5	Conocer y saber aplicar los derechos y deberes deontológicos profesionales en las relaciones del abogado con el cliente, las otras
	partes, el tribunal o autoridad pública y entre abogados
A7	Saber identificar conflictos de intereses y conocer las técnicas para su resolución, establecer el alcance del secreto profesional y de la
	confidencialidad, y preservar la independencia de criterio
A10	Desarrollar destrezas y habilidades para la elección de la estrategia correcta para la defensa de los derechos de los clientes teniendo en
	cuenta las exigencias de los distintos ámbitos de la práctica profesional
A13	Saber exponer de forma oral y escrita hechos, y extraer argumentalmente consecuencias jurídicas, en atención al contexto y al
	destinatario al que vayan dirigidas, de acuerdo en su caso con las modalidades propias de cada ámbito procedimental
B2	Que los estudiantes sepan aplicar los conocimientos adquiridos y su capacidad de resolución de problemas en entornos nuevos o poco
	conocidos dentro de contextos más amplios (o multidisciplinares) relacionados con su área de estudio
В3	Que los estudiantes sean capaces de integrar conocimientos y enfrentarse a la complejidad de formular juicios a partir de una
	información que, siendo incompleta o limitada, incluya reflexiones sobre las responsabilidades sociales y éticas vinculadas a la aplicación
	de sus conocimientos y juicios
B4	Que los estudiantes sepan comunicar sus conclusiones ¿y los conocimientos y razones últimas que las sustentan¿ a públicos
	especializados y no especializados de un modo claro y sin ambigüedades



B5	Que los estudiantes posean las habilidades de aprendizaje que les permitan continuar estudiando de un modo que habrá de ser en gran
	medida autodirigido o autónomo.
В9	Capacidad de resolución de problemas
B12	Desarrollo de un espíritu crítico, lógico y creativo
C2	Utilizar las herramientas básicas de las tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC) necesarias para el ejercicio de su
	profesión y para el aprendizaje a lo largo de su vida
C5	Valorar críticamente el conocimiento, la tecnología y la información disponible para resolver los problemas con los que deben enfrentarse
C6	Asumir como profesional y ciudadano la importancia del aprendizaje a lo largo de la vida

Resultados de aprendizaje			
Resultados de aprendizaje			as del
		título	
Conocimiento del régimen jurídico del empresario individual y del empresario social. Estudio de las formas jurídicas que	AM1	BM2	CM2
puede adoptar un empresario. Especial referencia a las sociedades de capital. Impugnación de acuerdos sociales y	AM2	ВМ3	CM5
responsabilidad de administradores.	AM3	BM4	CM6
	AM4	ВМ9	
	AM5	BM12	
	AM7		
	AM10		
	AM13		
Destrezas básicas sobre la contratación mercantil. Las obligaciones mercantil. Contratación electrónica, contratación con	AM1	BM2	CM2
condiciones generales. Especial referencia a los contratos bancarios. El préstamo mercantil. Venta de bienes muebles a	AM2	ВМ3	CM5
plazo. Contratos de colaboración empresarial	AM3	BM4	СМ6
	AM4	BM5	
	AM5	ВМ9	
	AM7		
	AM10		
	AM13		
Conocimiento del régimen jurídico del concurso. Estudio de la estructura general de la Ley Concursal. La comunicación	AM1	BM2	CM2
previas para adhesiones, la solicitud de concurso voluntaria y necesaria, los incidentes concursales. Responsabilidad del	AM2	ВМЗ	CM5
concursado.	AM3	BM4	СМ6
	AM4	BM5	
	AM5	ВМ9	
	AM7	BM12	
	AM10		
	AM13		
Manejo adecuado de las categorías jurídicas propias de los derechos sobre creaciones industriales. Libre competencia y	AM1	BM2	CM2
competencia desleal.	AM2	вмз	CM5
	AM3	BM4	CM6
	AM4	BM5	
	AM5	BM9	
	AM7	BM12	
	AM10		

Destrezas básicas en el manejo de títulos valores. El juicio cambiario: acciones y excepciones.	AM1	ВМ3	CM2
	AM2	BM4	CM5
	AM3	BM5	
	AM4	ВМ9	
	AM5	BM12	
	AM10		
	AM13		
Conocimiento del Derecho marítimo. Especial referencia al crédito documentario. Los INCOTERMS. Documentos de	AM1	BM2	CM2
transporte. Contratos de explotación del buque.	AM2	BM4	CM5
	AM3	ВМ9	CM6
	AM4	BM12	
	AM7		
	AM10		

	Contenidos
Tema	Subtema
I. DERECHO DE SOCIEDADES	Empresario individual y empresario social
	2. Formas jurídicas que puede adoptar un empresario social
	3. Las sociedades de capital
	4. Impugnación de acuerdos sociales
	5. Responsabilidad de administradores
II. CONTRATOS MERCANTILES	1. Las obligaciones mercantiles
	2. Contratación electrónica
	3. Contratación con condiciones generales
	4. Contratos bancarios
	5. Contratos de colaboración
III. DERECHO CONCURSAL	1. La declaración de concurso
	2. Determinación de la masa activa y pasiva
	3. Convenio o liquidación
	4. Responsabilidad de concursado
	5. Aspectos procesales
IV. PROPIEDAD INTELECTUAL Y COMPETENCIA	1. Patente: solicitud, acciones de tutela y nulidad
	2. Marca: solicitud, tutela y nulidad
	3. Acciones por competencia desleal
	4. La tutela administrativa y judicial de la competencia en los mercados
V. TÍTULOS VALORES	1. Letra de cambio, cheque y pagaré
	2. Tutela extracambiaria
	3. Acciones y excepciones cambiarias: el juicio cambiario
VI. DERECHO MARÍTIMO	1. Contratos de explotación del buque
	2. Los procedimientos marítimos
	3. El seguro marítimo
	4. Crédito documentario e INCOTERMS

Planificación				
Metodologías / pruebas	Competéncias	Horas presenciales	Horas no	Horas totales
			presenciales /	
			trabajo autónomo	
Discusión dirigida	A1 A2 A3 A4 A5 A7	15	20	35
	A10 A13 B2 B3 B4 B5			
	B9 B12 C2 C5 C6			

A1 A4 A7 A10 A13 B3	5	20	25
B5			
A13 B3 B9	0.5	0	0.5
A1 A2 A3 A4 A5 A7	18	24	42
A10 A13 B2 B3 B4 B5			
B9 B12 C2 C5 C6			
	10	0	10
	B5 A13 B3 B9 A1 A2 A3 A4 A5 A7 A10 A13 B2 B3 B4 B5	B5 A13 B3 B9 0.5 A1 A2 A3 A4 A5 A7 A10 A13 B2 B3 B4 B5 B9 B12 C2 C5 C6	B5 A13 B3 B9 0.5 0 A1 A2 A3 A4 A5 A7 A10 A13 B2 B3 B4 B5 B9 B12 C2 C5 C6

(*)Los datos que aparecen en la tabla de planificación són de carácter orientativo, considerando la heterogeneidad de los alumnos

Metodologías				
Metodologías	Descripción			
Discusión dirigida	El profesor planteará en clase un problema jurídico y se procurará llegar a la solución del mismo con las intervenciones de los			
	alumnos.			
Sesión magistral	Exposición oral de cada una de las lecciones que integran los contenidos de la asignatura, con la finalidad de transmitir			
	conocimientos y facilitar el aprendizaje.			
Prueba mixta	preguntas de resposta múltiple, de ordenación, de resposta breve, de discriminación, de completar e/ou de asociación.			
Estudio de casos	Se analizarán sentencias de los tribunales y, especialmente, se resolverán problemas jurídicos planteados en supuestos de			
	hecho concretos (casos prácticos).			

Atención personalizada				
Metodologías	Descripción			
Estudio de casos	Os profesores da materia axudarán aos alumnos a resolver as dúbidas referentes á resolución dos casos prácticos.			
	A atención personalizada tamén se realiza a través da posta a disposición dos profesores da materia nuns horarios determinados para que os alumnos consulten as dúbidas que poidan ter do temario ou do sistema de avaliación			

Evaluación				
Metodologías	Competéncias	Descripción Califica		
Estudio de casos	A1 A2 A3 A4 A5 A7	Los alumnos durante las sesiones presenciales intervendrán oralmente exponiendo	25	
	A10 A13 B2 B3 B4 B5	su solución a los casos propuestos, debatiendo, en su caso, con el profesor y sus		
	B9 B12 C2 C5 C6	compañeros.		
Discusión dirigida	A1 A2 A3 A4 A5 A7	os alumnos intervendrán en la discusión planteada, tratando de mostrar sus 25		
	A10 A13 B2 B3 B4 B5	conocimientos y habilidades.		
	B9 B12 C2 C5 C6			
Prueba mixta	A13 B3 B9	verificación de los conocimientos adquiridos	50	

Observaciones evaluación

Fuentes de información	
Básica	Aurelio MENÉNDEZ y Ángel ROJO (directores) (Última edición). Lecciones de Derecho Mercantil. Thomson
	ReutersSÁNCHEZ CALERO, F. (Última edición). Instituciones de Derecho Mercantil, t. I. AranzadiJIMÉNEZ
	SANCHEZ, G. J. (Última edición). Derecho Mercantil, t. I. ArielVICENT CHULIÁ, F. (Última edición). Introducción al
	Derecho Mercantil. Tirant lo BlanchBROSETA PONT, M./MARTÍNEZ SANZ, F. (Última edición). Manual de Derecho
	Mercantil, t. I. TecnosBERCOVITZ RODRÍGUEZ-CANO, A. (Última edición). Apuntes de Derecho Mercantil. Aranzadi
Complementária	



Recomendaciones
Asignaturas que se recomienda haber cursado previamente
Asignaturas que se recomienda cursar simultáneamente
Asignaturas que continúan el temario
Otros comentarios

(*) La Guía Docente es el documento donde se visualiza la propuesta académica de la UDC. Este documento es público y no se puede modificar, salvo cosas excepcionales bajo la revisión del órgano competente de acuerdo a la normativa vigente que establece el proceso de elaboración de guías