		Guia doc	ente		
	Datos Iden	tificativos			2017/18
Asignatura (*)	Habilidades y Técnicas de Comu	unicación Empresa	rial	Código	760G01039
Titulación	Grao en Relacións Laborais e Re	ecursos Humanos	(Ferrol)		
		Descripto	ores		
Ciclo	Periodo	Curso)	Tipo	Créditos
Grado	1º cuatrimestre	Tercero C	uarto	Optativa	6
Idioma	Castellano				
Modalidad docente	Presencial				
Prerrequisitos					
Departamento	Psicoloxía				
Coordinador/a	Rolon Varela, Jose Maria	(Correo electrónico	j.rolon@udc.es	
Profesorado	Rolon Varela, Jose Maria	(Correo electrónico	j.rolon@udc.es	
Web		'			
Descripción general					
	-				

	Competencias del título		
Código	Competencias del título		
A8	Psicología del Trabajo y Técnicas de negociación.		
A13	Transmitir y comunicarse por escrito y oralmente usando la terminología y las técnicas adecuadas.		
A14	Seleccionar y gestionar información y documentación laboral.		
A15	Dirigir grupos de personas.		
A31	Aplicar los conocimientos a la práctica.		
B2	Capacidad de análisis y síntesis.		
В3	Capacidad de organización y planificación.		
B4	Capacidad de gestión de la información.		
В7	Habilidades en las relaciones interpersonales.		
B8	Razonamiento crítico.		
В9	Trabajo en equipos.		
B12	Motivación para la calidad.		
B13	Adaptación a nuevas situaciones.		
B14	Aprendizaje autónomo.		
B15	Creatividad.		
B16	Liderazgo.		
C1	Expresarse correctamente, tanto de forma oral como escrita, en las lenguas oficiales de la comunidad autónoma.		
C3	Utilizar las herramientas básicas de las tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC) necesarias para el ejercicio de su		
	profesión y para el aprendizaje a lo largo de su vida.		
C4	Desarrollarse para el ejercicio de una ciudadanía abierta, culta, crítica, comprometida, democrática y solidaria, capaz de analizar la		
	realidad, diagnosticar problemas, formular e implantar soluciones basadas en el conocimiento y orientadas al bien común.		
C6	Valorar críticamente el conocimiento, la tecnología y la información disponible para resolver los problemas con los que deben enfrentarse.		
C7	Asumir como profesional y ciudadano la importancia del aprendizaje a lo largo de la vida.		

Resultados de aprendizaje				
Resultados de aprendizaje	Competen	cias del		
	títul	lo		
Psicoloxía do Traballo e Técnicas de negociación.	A8			
Transmitir e comunicarse por escrito e oralmente usando a terminoloxía e as técnicas adecuadas.	A13			
Seleccionar e xestionar información e documentación laboral.	A14			
Dirixir grupos de persoas.	A15			
Aplicar os coñecementos á práctica.				

Capacidade de análise e síntese.	B2	
Capacidade de organización e planificación.	В3	
Capacidade de xestión da información.	B4	
Habilidades nas relacións interpersoais.	B7	
Razoamento crítico.	B8	
Traballo en equipos.	B9	
Motivación para a calidade.	B12	
Adaptación a novas situacións.	B13	
Aprendizaxe autónomo.	B14	
Creatividade.	B15	
Liderado.	B16	
Expresarse correctamente, tanto de forma oral coma escrita, nas linguas oficiais da comunidade autónoma.		C1
Utilizar as ferramentas básicas das tecnoloxías da información e as comunicacións (TIC) necesarias para o exercicio da súa		СЗ
profesión e para a aprendizaxe ao longo da súa vida.		
Desenvolverse para o exercicio dunha cidadanía aberta, culta, crítica, comprometida, democrática e solidaria, capaz de		C4
analizar a realidade, diagnosticar problemas, formular e implantar solucións baseadas no coñecemento e orientadas ao ben		
común.		
Valorar criticamente o coñecemento, a tecnoloxía e a información dispoñible para resolver os problemas cos que deben		C6
enfrontarse.		
Asumir como profesional e cidadán a importancia da aprendizaxe ao longo da vida.		C7

Contenidos				
Tema	Subtema			
1. EL PROCESO DE COMUNICACIÓN.	1.1. Introducción.			
	1.2. Objetivos.			
	1.3. Elementos.			
	1.4. Fases.			
	1.5. Barreras.			
2. LA COMUNICACIÓN EMPRESARIAL.	2.1. Introducción.			
	2.2. Objetivos.			
	2.3. Tipos.			
3. HABILIDADES IMPLICADAS EN LA COMUNICACIÓN	3.1. Asertividad.			
EMPRESARIAL.	3.2. Escucha activa.			
	3.3. Empatía.			
	3.4. Comunicación no verbal.			
4. TÉCNICAS DE COMUNICACIÓN EMPRESARIAL.	4.1. Presentaciones orales.			
	4.2. Entrevistas directivas.			
	4.3. Dirección de reuniones.			
	4.4. Debates.			

Planificación				
Metodologías / pruebas	Competéncias	Horas presenciales	Horas no presenciales / trabajo autónomo	Horas totales
Sesión magistral	A8 A15 B7 B8 B9 B12 B13 B16 C4 C7	32	48	80
Presentación oral	A13 A31 B4 B8 B13 B14 B15 C1	6	32	38
Prueba oral	A13 A31 B2 B4 B8 B12 C1 C6	2	16	18



Portafolio del alumno	A14 B2 B3 B4 B14	0	12	12
	B15 C1 C3			
Atención personalizada		2	0	2

(*)Los datos que aparecen en la tabla de planificación són de carácter orientativo, considerando la heterogeneidad de los alumnos

	Metodologías		
Metodologías	Descripción		
Sesión magistral	Exposición oral complementada co uso de medios audiovisuais e a introdución de algunhas preguntas dirixidas aos		
	estudantes, coa finalidade de transmitir coñecementos e facilitar a aprendizaxe.		
	A clase maxistral é tamén coñecida como ?conferencia?, ?método expositivo? ou ?lección maxistral?. Esta última modalidade		
	sóese reservar a un tipo especial de lección impartida por un profesor en ocasións especiais, cun contido que supón unha		
	elaboración orixinal e baseada no uso case exclusivo da palabra como vía de transmisión da información á audiencia.		
Presentación oral	Intervención inherente aos procesos de ensino-aprendizaxe baseada na exposición verbal a través da que o alumnado e		
	profesorado interactúan dun modo ordenado, propoñendo cuestións, facendo aclaracións e expoñendo temas, traballos,		
	conceptos, feitos ou principios de forma dinámica.		
Prueba oral	Proba na que se busca responder, de forma oral, a preguntas cortas ou de certa amplitude, valorando a capacidade de		
	razoamento (argumentar, relacionar, etc.), creatividade e espírito crítico. Permite medir as habilidades que non poden		
	avaliarse con probas obxectivas como a capacidade de crítica, de síntese, de comparación, de elaboración e de orixinalidade		
	do estudante; polo que implica un estudo amplo e profundo dos contidos, sen perder de vista o conxunto das ideas e as súas		
	relacións.		
Portafolio del alumno	É unha carpeta ou arquivador ordenado por seccións, debidamente identificadas ou etiquetadas, que contén os rexistros ou		
	materiais produto das actividades de aprendizaxe realizadas polo alumno nun período de tempo, cos comentarios e		
	cualificacións asignadas polo profesor, o que lle permite visualizar o progreso do alumno. O portafolios ou carpeta inclúe todo		
	o que fai o alumno, como: apuntes ou notas de clases, traballos de investigación, guías de traballo e o seu desenvolvemento,		
	comentarios de notas, resumes, probas escritas, autoavaliacións, tarefas desenvolvidas, comentarios de progreso do alumno		
	realizado polo profesor, etc.		

Atención personalizada			
Metodologías	pgías Descripción		
Presentación oral	A atención personalizada que se describe en relación a estas metodoloxías concíbese como momentos de traballo presencial		
Prueba oral	co profesor, polo que implican unha participación obrigatoria para o alumnado.		
	A forma e o momento en que se desenvolverá indicarase en relación a cada actividade ó longo do curso según o plan de		
	traballo da asignatura.		

	Evaluación			
Metodologías	Competéncias	Descripción	Calificación	
Portafolio del alumno	A14 B2 B3 B4 B14	É unha carpeta ou arquivador ordenado por seccións, debidamente identificadas ou		
	B15 C1 C3	etiquetadas, que contén os rexistros ou materiais produto das actividades de		
		aprendizaxe realizadas polo alumno nun período de tempo, cos comentarios e		
		cualificacións asignadas polo profesor, o que lle permite visualizar o progreso do		
		alumno. O portafolios ou carpeta inclúe todo o que fai o alumno, como: apuntes ou		
		notas de clases, traballos de investigación, guías de traballo e o seu		
		desenvolvemento, comentarios de notas, resumes, probas escritas, autoavaliacións,		
		tarefas desenvolvidas, comentarios de progreso do alumno realizado polo profesor,		
		etc.		

Presentación oral	A13 A31 B4 B8 B13	Intervención inherente aos procesos de ensino-aprendizaxe baseada na exposición	50
	B14 B15 C1	verbal a través da que o alumnado e profesorado interactúan dun modo ordenado,	
		propoñendo cuestións, facendo aclaracións e expoñendo temas, traballos, conceptos,	
		feitos ou principios de forma dinámica.	
Prueba oral	A13 A31 B2 B4 B8	Proba na que se busca responder, de forma oral, a preguntas cortas ou de certa	10
	B12 C1 C6	amplitude, valorando a capacidade de razoamento (argumentar, relacionar, etc.),	
		creatividade e espírito crítico. Permite medir as habilidades que non poden avaliarse	
		con probas obxectivas como a capacidade de crítica, de síntese, de comparación, de	
		elaboración e de orixinalidade do estudante; polo que implica un estudo amplo e	
		profundo dos contidos, sen perder de vista o conxunto das ideas e as súas relacións.	
Sesión magistral	A8 A15 B7 B8 B9 B12	Exposición oral complementada co uso de medios audiovisuais e a introdución de	30
	B13 B16 C4 C7	algunhas preguntas dirixidas aos estudantes, coa finalidade de transmitir	
		coñecementos e facilitar a aprendizaxe.	
		A clase maxistral é tamén coñecida como ?conferencia?, ?método expositivo? ou	
		?lección maxistral?. Esta última modalidade sóese reservar a un tipo especial de	
		lección impartida por un profesor en ocasións especiais, cun contido que supón unha	
		elaboración orixinal e baseada no uso case exclusivo da palabra como vía de	
		transmisión da información á audiencia.	

Observaciones evaluación
Fuentes de información

Básica - Macdonald, J. (2001). Aprenda a comunicarse con éxito en el trabajo.. Gestión 2000. - Saló, N. (2005). Aprender a comunicarse en las organizaciones.. Barcelona. Paidós. - Celaya, J. y Herrera, P. (2007). Comunicación empresarial 2.0.. BPMO. - Martín Martín, F. (2006). Comunicación empresarial e institucional.. Universitas. Paladino, M. y Álvarez Tejeiro, C. (2006). Comunicación Empresarial Responsable.. Temas. - Sánchez, Mª P. (2010). Comunicación empresarial y atención al cliente.. EDITEX. - Harvard Business Essentials. (). Comunicación empresarial.. Deusto. - Universidad de La Sabana (VV.AA.). (2007). Comunicación empresarial. Plan estratégico como herramienta gerencial.. Universidad de La Sabana - ECOE. - Garrido Morales, F.J. (2004). Comunicación estratégica. Las claves de la comunicación empresarial en el siglo XXI.. Gestión 2000. - Adler Ronald. (2005). Comunicación organizacional.. McGraw-Hill. - Bou i Bauza, G. (2005). Comunicación persuasiva para directivos, directores y dirigentes.. Madrid. Pirámide. - Bel Mallén, I. (2004). Comunicar para crear valor. La dirección de comunicación en las organizaciones.. Pamplona. EUNSA. - Pin Arboledas, J.R. y Bel, I. (2004). Eficacia e integridad, pilares de la buena comunicación empresarial.. Grupo de Negocios de Ediciones y Publicaciones. - Calonje, C. (2004). El poder de la comunicación inteligente.. Madrid. Prentice-Hall. - Lacasa, A.S. (2004). Gestión de la comunicación empresarial.. Barcelona. Gestión 2000. - Losada Díaz, J.C. (2004). Gestión de la comunicación en las organizaciones.. Barcelona. Ariel. - De Manuel Dasí, F. y Martínez-Vilanova Martínez, R. (1999). Habilidades de comunicación para directivos.. ESIC. - Sanz González, M.A. y González Lobo, Mª A. (2005). Identidad corporativa. Claves de la comunicación empresarial.. ESIC. - Sotelo Enríquez, C. (2001). Introducción a la comunicación institucional.. Barcelona. Ariel. - Sebastián, C. (2006). La comunicación emocional.. Madrid. ESIC. - Lucas Martín, A. (1997). La comunicación en las empresas y en las organizaciones.. Bosch. - Enrique, A.Ma; Madroñero, Ma G. y Morales, F. (2008). La planificación de la comunicación empresarial.. Universitat

- Autónoma de Barcelona.
- Arroyo, L. y Yus, M. (2007). Los cien errores de la comunicación de las organizaciones.. ESIC.
- Sanz i Pinyol, G. y Fraser, A. (1998). Manual de comunicaciones escritas en la empresa. 72 modelos de consulta.. GRAO.
- Arredondo, L. (2002). Sea un comunicador excelente.. Madrid. McGraw-Hill.
- Díez Frejeiro, S. (2006). Técnicas de comunicación: La comunicación en la empresa.. Ideaspropias.
- Segura Amat, M. (2007). ¡A escena! Lo que el teatro aporta a la comunicación empresarial.. Empresa Activa.
- Campo Vidal, M. (2008). ¿Por qué los españoles comunicamos tan mal?. Barcelona. Plaza Janés.

$C \sim$	m	nl	m	Ωľ	26.	ńг	ia.

Recomendaciones
Asignaturas que se recomienda haber cursado previamente
Asignaturas que se recomienda cursar simultáneamente
Asignaturas que continúan el temario
Otros comentarios



(*) La Guía Docente es el documento donde se visualiza la propuesta académica de la UDC. Este documento es público y no se puede modificar, salvo cosas excepcionales bajo la revisión del órgano competente de acuerdo a la normativa vigente que establece el proceso de elaboración de guías