



| Teaching Guide | | | | |
|--------------------------|--|--------|--|---------|
| Identifying Data | | | | 2017/18 |
| Subject (*) | Commercial Law Practice | Code | 612499011 | |
| Study programme | Mestrado Universitario en Avogacía (plan 2012) | | | |
| Descriptors | | | | |
| Cycle | Period | Year | Type | Credits |
| Official Master's Degree | 1st four-month period | First | Obligatoria | 4.5 |
| Language | SpanishGalician | | | |
| Teaching method | Face-to-face | | | |
| Prerequisites | | | | |
| Department | Dereito Privado | | | |
| Coordinador | Quintans Eiras, Maria Rocio | E-mail | rocio.quintans@udc.es | |
| Lecturers | Arean Lalin, Manuel Cachafeiro Garcia, Fernando Lois Bastida, María Pilar Fátima Quintans Eiras, Maria Rocio Vazquez Pena, Manuel Jose | E-mail | manuel.arean@udc.es fernando.garcia@udc.es m.lois@udc.es rocio.quintans@udc.es manuel.jose.vazquez.pena@udc.es | |
| Web | | | | |
| General description | <p>Objetivo general: la formación tiene por objeto que el alumno/a adquiera las habilidades, actitudes y conocimientos en materia de derecho mercantil de cara al asesoramiento de empresas, análisis y redacción de documentos mercantiles, la dirección de procedimientos mercantiles y, en general, al correcto ejercicio de la profesión en este ámbito.</p> | | | |

| Study programme competences / results | |
|---------------------------------------|--|
| Code | Study programme competences / results |
| A1 | Posuír, comprender e desenvolver habilidades que posibiliten aplicar os coñecementos académicos especializados adquiridos no grao á realidade cambiante á que se enfrontan os avogados para evitar situacións de lesión, risco ou conflito en relación aos intereses encomendados ou o seu exercicio profesional ante tribunais ou autoridades públicas e nas funcións de asesoramento |
| A2 | Coñecer as técnicas dirixidas á investigación e establecemento dos feitos nos distintos tipos de procedemento, especialmente a produción de documentos, os interrogatorios e as probas periciais |
| A3 | Coñecer e ser capaz de integrar a defensa dos dereitos dos clientes no marco dos sistemas de tutela xurisdicionais nacionais e internacionais |
| A4 | Coñecer as diferentes técnicas de composición de intereses e saber atopar solucións a problemas mediante métodos alternativos á vía xurisdiccional |
| A5 | Coñecer e saber aplicar os dereitos e deberes deontolóxicos profesionais nas relacións do avogado co cliente, as outras partes, o tribunal ou autoridade pública e entre avogados |
| A7 | Saber identificar conflitos de intereses e coñecer as técnicas para a súa resolución, establecer o alcance do segredo profesional e da confidencialidade, e preservar a independencia de criterio |
| A10 | Desenvolver destrezas e habilidades para a elección da estratexia correcta para a defensa dos dereitos dos clientes tendo en conta as esixencias dos distintos ámbitos da práctica profesional |
| A13 | Saber expor de forma oral e escrita feitos, e extraer argumentalmente consecuencias xurídicas, en atención ao contexto e ao destinatario ao que vaian dirixidas, de acordo no seu caso coas modalidades propias de cada ámbito procedimental |
| B2 | Que os estudantes saiban aplicar os coñecementos adquiridos e a súa capacidade de resolución de problemas en contornas novas ou pouco coñecidas dentro de contextos máis amplos (ou multidisciplinares) relacionados coa súa área de estudo |
| B3 | Que os estudantes sexan capaces de integrar coñecementos e enfrontarse á complexidade de formular xuízos a partir dunha información que, sendo incompleta ou limitada, inclúa reflexións sobre as responsabilidades sociais e éticas vinculadas á aplicación dos seus coñecementos e xuízos |
| B4 | Que os estudantes saiban comunicar as súas conclusións e os coñecementos e razóns últimas que as sustentan a públicos especializados e non especializados dun modo claro e sen ambigüidades |



| | |
|-----|--|
| B5 | Que os estudantes posúan as habilidades de aprendizaxe que lles permitan continuar estudando dun modo que haberá de ser en gran medida autodirigido ou autónomo |
| B9 | Capacidade de resolución de problemas |
| B12 | Desenvolvemento dun espírito crítico, lóxico e creativo |
| C2 | Utilizar as ferramentas básicas das tecnoloxías da información e as comunicacións (TIC) necesarias para o exercicio da súa profesión e para a aprendizaxe ao longo da súa vida |
| C5 | Valorar críticamente o coñecemento, a tecnoloxía e a información dispoñible para resolver os problemas cos que deben afrontarse |
| C6 | Asumir como profesional e cidadán a importancia da aprendizaxe ao longo da vida |

| Learning outcomes | | | |
|---|--|---|-------------------|
| Learning outcomes | Study programme competences / results | | |
| Conocimiento del régimen jurídico del empresario individual y del empresario social. Estudio de las formas jurídicas que puede adoptar un empresario. Especial referencia a las sociedades de capital. Impugnación de acuerdos sociales y responsabilidad de administradores. | AC1 AC2 AC3 AC4 AC5 AC7 AC10 AC13 | BC2 BC3 BC4 BC9 BC12 | CC2 CC5 CC6 |
| Destrezas básicas sobre la contratación mercantil. Las obligaciones mercantil. Contratación electrónica, contratación con condiciones generales. Especial referencia a los contratos bancarios. El préstamo mercantil. Venta de bienes muebles a plazo. Contratos de colaboración empresarial | AC1 AC2 AC3 AC4 AC5 AC7 AC10 AC13 | BC2 BC3 BC4 BC5 BC9 | CC2 CC5 CC6 |
| Conocimiento del régimen jurídico del concurso. Estudio de la estructura general de la Ley Concursal. La comunicación previas para adhesiones, la solicitud de concurso voluntaria y necesaria, los incidentes concursales. Responsabilidad del concursado. | AC1 AC2 AC3 AC4 AC5 AC7 AC10 AC13 | BC2 BC3 BC4 BC5 BC9 BC12 | CC2 CC5 CC6 |
| Manejo adecuado de las categorías jurídicas propias de los derechos sobre creaciones industriales. Libre competencia y competencia desleal. | AC1 AC2 AC3 AC4 AC5 AC7 AC10 AC13 | BC2 BC3 BC4 BC5 BC9 BC12 | CC2 CC5 CC6 |



| | | | |
|--|------|------|-----|
| Destrezas básicas en el manejo de títulos valores. El juicio cambiario: acciones y excepciones. | AC1 | BC3 | CC2 |
| | AC2 | BC4 | CC5 |
| | AC3 | BC5 | |
| | AC4 | BC9 | |
| | AC5 | BC12 | |
| | AC10 | | |
| | AC13 | | |
| Conocimiento del Derecho marítimo. Especial referencia al crédito documentario. Los INCOTERMS. Documentos de transporte. Contratos de explotación del buque. | AC1 | BC2 | CC2 |
| | AC2 | BC4 | CC5 |
| | AC3 | BC9 | CC6 |
| | AC4 | BC12 | |
| | AC7 | | |
| | AC10 | | |

| Contents | |
|---|--|
| Topic | Sub-topic |
| I. DERECHO DE SOCIEDADES. Prof. responsables: María José Rodríguez Docampo y Manuel Areán, Facultad ; Francisco Ordoñez Armán-Notario; Manuel Estevez Mengotti-Abogado, Blanca Martínez García- Abogada | <ol style="list-style-type: none"> 1. Empresario individual y empresario social 2. Formas jurídicas que puede adoptar un empresario social 3. Las sociedades de capital 4. Impugnación de acuerdos sociales 5. Responsabilidad de administradores |
| II. CONTRATOS MERCANTILES. PROF. RESPONSABLES: Rocío Quintáns Eiras - Profesora Titular de Derecho Mercantil, Manuel Estevez-Abogado, Jorge Castro Díaz-Abogado | <ol style="list-style-type: none"> 1. Las obligaciones mercantiles 2. Contratación electrónica 3. Contratación con condiciones generales 4. Contratos bancarios 5. Contratos de colaboración |
| III. DERECHO CONCURSAL: Prof. responsables; Pablo González-Carreró Fojón- Magistrado Juzgado de lo Mercantil nº1, Manuel Estevez-Abogado, Jesús Sánchez Veiga-Abogado. | <ol style="list-style-type: none"> 1. La declaración de concurso 2. Determinación de la masa activa y pasiva 3. Convenio o liquidación 4. Responsabilidad de concursado 5. Aspectos procesales |
| IV. PROPIEDAD INTELECTUAL Y COMPETENCIA. Prof. responsable; María Jose Rodríguez Docampo | <ol style="list-style-type: none"> 1. Patente: solicitud, acciones de tutela y nulidad 2. Marca: solicitud, tutela y nulidad 3. Acciones por competencia desleal 4. La tutela administrativa y judicial de la competencia en los mercados |
| V. TÍTULOS VALORES. Prof. responsables: Manuel José Vázquez Pena - Profesor Titular de Derecho Mercantil, Manuel Estevez -Abogado | <ol style="list-style-type: none"> 1. Letra de cambio, cheque y pagaré 2. Tutela extracambiaria 3. Acciones y excepciones cambiarias: el juicio cambiario |
| VI. DERECHO MARÍTIMO. Prof. responsable; María Jose Rodríguez Docampo | <ol style="list-style-type: none"> 1. Contratos de explotación del buque 2. Los procedimientos marítimos 3. El seguro marítimo 4. Crédito documentario e INCOTERMS |

| Planning | | | | |
|-----------------------|---|--------------------------------------|-------------------------------|-------------|
| Methodologies / tests | Competencies / Results | Teaching hours (in-person & virtual) | Student?s personal work hours | Total hours |
| Directed discussion | A1 A2 A3 A4 A5 A7 A10 A13 B2 B3 B4 B5 B9 B12 C2 C5 C6 | 15 | 20 | 35 |



| | | | | |
|---------------------------------|---|-----|----|-----|
| Guest lecture / keynote speech | A1 A4 A7 A10 A13 B3 B5 | 5 | 20 | 25 |
| Mixed objective/subjective test | A13 B3 B9 | 0.5 | 0 | 0.5 |
| Case study | A1 A2 A3 A4 A5 A7 A10 A13 B2 B3 B4 B5 B9 B12 C2 C5 C6 | 18 | 24 | 42 |
| Personalized attention | | 10 | 0 | 10 |

(*)The information in the planning table is for guidance only and does not take into account the heterogeneity of the students.

| Methodologies | |
|---------------------------------|---|
| Methodologies | Description |
| Directed discussion | El profesor planteará en clase un problema jurídico y se procurará llegar a la solución del mismo con las intervenciones de los alumnos. |
| Guest lecture / keynote speech | Exposición oral de cada una de las lecciones que integran los contenidos de la asignatura, con la finalidad de transmitir conocimientos y facilitar el aprendizaje. |
| Mixed objective/subjective test | preguntas de resposta múltiple, de ordenación, de resposta breve, de discriminación, de completar e/ou de asociación. |
| Case study | Se analizarán sentencias de los tribunales y, especialmente, se resolverán problemas jurídicos planteados en supuestos de hecho concretos (casos prácticos). |

| Personalized attention | |
|------------------------|---|
| Methodologies | Description |
| Case study | Os profesores da materia axudarán aos alumnos a resolver as dúbidas referentes á resolución dos casos prácticos. A atención personalizada tamén se realiza a través da posta a disposición dos profesores da materia nuns horarios determinados para que os alumnos consulten as dúbidas que poidan ter do temario ou do sistema de avaliación |

| Assessment | | | |
|---------------------------------|---|---|---------------|
| Methodologies | Competencies / Results | Description | Qualification |
| Case study | A1 A2 A3 A4 A5 A7 A10 A13 B2 B3 B4 B5 B9 B12 C2 C5 C6 | Los alumnos durante las sesiones presenciales intervendrán oralmente exponiendo su solución a los casos propuestos, debatiendo, en su caso, con el profesor y sus compañeros. | 25 |
| Directed discussion | A1 A2 A3 A4 A5 A7 A10 A13 B2 B3 B4 B5 B9 B12 C2 C5 C6 | Los alumnos intervendrán en la discusión planteada, tratando de mostrar sus conocimientos y habilidades. | 25 |
| Mixed objective/subjective test | A13 B3 B9 | verificación de los conocimientos adquiridos | 50 |

| Assessment comments |
|---------------------|
| |

| Sources of information |
|------------------------|
| |



| | |
|----------------------|---|
| Basic | Aurelio MENÉNDEZ y Ángel ROJO (directores) (Última edición). Lecciones de Derecho Mercantil. Thomson ReutersSÁNCHEZ CALERO, F. (Última edición). Instituciones de Derecho Mercantil, t. I. AranzadiJIMÉNEZ SANCHEZ, G. J. (Última edición). Derecho Mercantil, t. I. ArielVICENT CHULIÁ, F. (Última edición). Introducción al Derecho Mercantil. Tirant lo BlanchBROSETA PONT, M./MARTÍNEZ SANZ, F. (Última edición). Manual de Derecho Mercantil, t. I. TecnoBERCOVITZ RODRÍGUEZ-CANO, A. (Última edición). Apuntes de Derecho Mercantil. Aranzadi |
| Complementary | |

Recommendations

Subjects that it is recommended to have taken before

Subjects that are recommended to be taken simultaneously

Subjects that continue the syllabus

Other comments

(*)The teaching guide is the document in which the URV publishes the information about all its courses. It is a public document and cannot be modified. Only in exceptional cases can it be revised by the competent agent or duly revised so that it is in line with current legislation.