		Guia docen	te			
	Datos Identificativo	os			2018/19	
Asignatura (*)	Práctica Mercantil			Código	612499011	
Titulación	Mestrado Universitario en Avogacía (plan 2012)					
		Descriptore	S			
Ciclo	Periodo Curso Tipo			Créditos		
Máster Oficial	1º cuatrimestre	Primero		Obligatoria	4.5	
Idioma	CastellanoGallego	CastellanoGallego				
Modalidad docente	Presencial					
Prerrequisitos						
Departamento	Dereito Privado					
Coordinador/a	Vazquez Pena, Manuel Jose Correo electrónico manuel.jose.vazquez.pena@udc.es		zquez.pena@udc.es			
Profesorado	Arean Lalin, Manuel	Co	reo electróni	co manuel.arean@	Qudc.es	
	Cachafeiro Garcia, Fernando			fernando.garcia	@udc.es	
	Garcia Perez, Rafael			rafael.garcia.pe	rez@udc.es	
	Rodriguez Docampo, Maria Jose			maria.jose.rodri	guez.docampo@udc.es	
	Vazquez Pena, Manuel Jose	na, Manuel Jose manuel.jose.vazquez.pena@udc.es		zquez.pena@udc.es		
Web						
Descripción general	Objetivo general: la formación tiene por objeto que el alumnado adquiera las habilidades, actitudes y conocimientos en					
	materia de Derecho mercantil de cara al asesoramiento de empresas, análisis y redacción de documentos mercantiles, la					
	dirección de procedimientos mercantiles y, en general, al correcto ejercicio de la profesión en este ámbito.					

	Competencias del título
Código	Competencias del título
A1	Poseer, comprender y desarrollar habilidades que posibiliten aplicar los conocimientos académicos especializados adquiridos en el grado
	a la realidad cambiante a la que se enfrentan los abogados para evitar situaciones de lesión, riesgo o conflicto en relación a los intereses
	encomendados o su ejercicio profesional ante tribunales o autoridades públicas y en las funciones de asesoramiento
A2	Conocer las técnicas dirigidas a la averiguación y establecimiento de los hechos en los distintos tipos de procedimiento, especialmente la
	producción de documentos, los interrogatorios y las pruebas periciales
А3	Conocer y ser capaz de integrar la defensa de los derechos de los clientes en el marco de los sistemas de tutela jurisdiccionales
	nacionales e internacionales
A4	Conocer las diferentes técnicas de composición de intereses y saber encontrar soluciones a problemas mediante métodos alternativos a
	la vía jurisdiccional
A5	Conocer y saber aplicar los derechos y deberes deontológicos profesionales en las relaciones del abogado con el cliente, las otras
	partes, el tribunal o autoridad pública y entre abogados
A7	Saber identificar conflictos de intereses y conocer las técnicas para su resolución, establecer el alcance del secreto profesional y de la
	confidencialidad, y preservar la independencia de criterio
A10	Desarrollar destrezas y habilidades para la elección de la estrategia correcta para la defensa de los derechos de los clientes teniendo en
	cuenta las exigencias de los distintos ámbitos de la práctica profesional
A13	Saber exponer de forma oral y escrita hechos, y extraer argumentalmente consecuencias jurídicas, en atención al contexto y al
	destinatario al que vayan dirigidas, de acuerdo en su caso con las modalidades propias de cada ámbito procedimental
B2	Que los estudiantes sepan aplicar los conocimientos adquiridos y su capacidad de resolución de problemas en entornos nuevos o poco
	conocidos dentro de contextos más amplios (o multidisciplinares) relacionados con su área de estudio
В3	Que los estudiantes sean capaces de integrar conocimientos y enfrentarse a la complejidad de formular juicios a partir de una
	información que, siendo incompleta o limitada, incluya reflexiones sobre las responsabilidades sociales y éticas vinculadas a la aplicación
	de sus conocimientos y juicios
B4	Que los estudiantes sepan comunicar sus conclusiones ¿y los conocimientos y razones últimas que las sustentan¿ a públicos
	especializados y no especializados de un modo claro y sin ambigüedades



B5	Que los estudiantes posean las habilidades de aprendizaje que les permitan continuar estudiando de un modo que habrá de ser en gran
	medida autodirigido o autónomo.
В9	Capacidad de resolución de problemas
B12	Desarrollo de un espíritu crítico, lógico y creativo
C2	Utilizar las herramientas básicas de las tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC) necesarias para el ejercicio de su
	profesión y para el aprendizaje a lo largo de su vida
C5	Valorar críticamente el conocimiento, la tecnología y la información disponible para resolver los problemas con los que deben enfrentarse
C6	Asumir como profesional y ciudadano la importancia del aprendizaje a lo largo de la vida

Resultados de aprendizaje			
Resultados de aprendizaje			as del
		título	
Conocimiento del régimen jurídico del empresario individual y del empresario social. Estudio de las formas jurídicas que	AM1	BM2	CM2
puede adoptar un empresario. Especial referencia a las sociedades de capital. Impugnación de acuerdos sociales y	AM2	ВМ3	CM5
responsabilidad de administradores.	AM3	BM4	CM6
	AM4	ВМ9	
	AM5	BM12	
	AM7		
	AM10		
	AM13		
Destrezas básicas sobre la contratación mercantil. Las obligaciones mercantiles. Contratación electrónica, contratación con	AM1	BM2	CM2
condiciones generales. Especial referencia a los contratos bancarios. El préstamo mercantil. Venta de bienes muebles a	AM2	ВМ3	CM5
plazo. Contratos de colaboración empresarial	AM3	BM4	CM6
	AM4	BM5	
	AM5	ВМ9	
	AM7		
	AM10		
	AM13		
Conocimiento del régimen jurídico del concurso. Estudio de la estructura general de la Ley Concursal. La comunicación previa	AM1	BM2	CM2
para adhesiones, la solicitud de concurso voluntaria y necesaria, los incidentes concursales. Responsabilidad del concursado	AM2	ВМЗ	CM5
	AM3	BM4	CM6
	AM4	BM5	
	AM5	ВМ9	
	AM7	BM12	
	AM10		
	AM13		
Manejo adecuado de las categorías jurídicas propias de los derechos sobre creaciones industriales. Libre competencia y	AM1	BM2	CM2
competencia desleal.	AM2	ВМЗ	CM5
	AM3	BM4	CM6
	AM4	BM5	
	AM5	ВМ9	
	AM7	BM12	
	AM10		
	AM13		

Destrezas básicas en el manejo de títulos valores. El juicio cambiario: acciones y excepciones.	AM1	ВМ3	CM2
	AM2	BM4	CM5
	AM3	BM5	
	AM4	ВМ9	
	AM5	BM12	
	AM10		
	AM13		

	Contenidos
Tema	Subtema
I. DERECHO DE SOCIEDADES	Empresario individual y empresario social
	2. Formas jurídicas que puede adoptar un empresario social
	3. Las sociedades de capital
	4. Impugnación de acuerdos sociales
	5. Responsabilidad de administradores
II. CONTRATOS MERCANTILES	1. Las obligaciones mercantiles
	2. Contratación electrónica
	3. Contratación con condiciones generales
	4. Contratos bancarios
	5. Contratos de colaboración
III. DERECHO CONCURSAL	1. La declaración de concurso
	2. Determinación de la masa activa y pasiva
	3. Convenio o liquidación
	4. Responsabilidad de concursado
	5. Aspectos procesales
IV. PROPIEDAD INTELECTUAL Y COMPETENCIA	Patente: solicitud, acciones de tutela y nulidad
	2. Marca: solicitud, tutela y nulidad
	3. Acciones por competencia desleal
	4. La tutela administrativa y judicial de la competencia en los mercados
V. TÍTULOS VALORES	1. Letra de cambio, cheque y pagaré
	2. Tutela extracambiaria
	3. Acciones y excepciones cambiarias: el juicio cambiario
VI. DERECHO MARÍTIMO	Contratos de explotación del buque
	2. Los procedimientos marítimos
	3. El seguro marítimo
	4. Crédito documentario e INCOTERMS

	Planificación				
Metodologías / pruebas	Competéncias	Horas presenciales	Horas no	Horas totales	
			presenciales /		
			trabajo autónomo		
Discusión dirigida	A1 A2 A3 A4 A5 A7	15	20	35	
	A10 A13 B2 B3 B4 B5				
	B9 B12 C2 C5 C6				
Sesión magistral	A1 A4 A7 A10 A13 B3	5	20	25	
	B5				
Prueba mixta	A13 B3 B9	0.5	0	0.5	
Estudio de casos	A1 A2 A3 A4 A5 A7	18	24	42	
	A10 A13 B2 B3 B4 B5				
	B9 B12 C2 C5 C6				



Atención personalizada		10	0	10
(*)Los datos que aparecen en la tabla de planificación són de carácter orientativo, considerando la heterogeneidad de los alumnos				

Metodologías		
Metodologías	Descripción	
Discusión dirigida	El profesor planteará en clase un problema jurídico y se procurará llegar a la solución del mismo con las intervenciones de los	
	alumnos.	
Sesión magistral	Exposición oral de cada una de las lecciones que integran los contenidos de la asignatura, con la finalidad de transmitir	
	conocimientos y facilitar el aprendizaje.	
Prueba mixta	Preguntas de respuesta múltiple, de ordenación, de respuesta breve, de discriminación, de completar y/o de asociación.	
Estudio de casos	Se analizarán sentencias de los tribunales y, especialmente, se resolverán problemas jurídicos planteados en supuestos de	
	hecho concretos (casos prácticos).	

Atención personalizada			
Metodologías	Descripción		
Estudio de casos	Los profesores de la materia ayudarán a los alumnos a resolver las dudas referentes a la resolución de los casos prácticos.		
	La atención personalizada también se realiza a través de la puesta a disposición de los profesores de la materia en unos		
	horarios determinados para que los alumnos consulten las dudas que puedan tener del temario o del sistema de evaluación		

		Evaluación	
Metodologías	Competéncias	Descripción	Calificación
Estudio de casos	A1 A2 A3 A4 A5 A7	os alumnos durante las sesiones presenciales intervendrán oralmente exponiendo 25	
	A10 A13 B2 B3 B4 B5	su solución a los casos propuestos, debatiendo, en su caso, con el profesor y sus	
	B9 B12 C2 C5 C6	compañeros.	
Discusión dirigida	A1 A2 A3 A4 A5 A7	Los alumnos intervendrán en la discusión planteada, tratando de mostrar sus	25
	A10 A13 B2 B3 B4 B5	conocimientos y habilidades.	
	B9 B12 C2 C5 C6		
Prueba mixta	A13 B3 B9	Verificación de los conocimientos adquiridos.	50

Observaciones evaluación

Fuentes de información		
Básica	Aurelio MENÉNDEZ y Ángel ROJO (directores) (Última edición). Lecciones de Derecho Mercantil. Thomson	
	Reuters.SÁNCHEZ CALERO, F. (Última edición). Instituciones de Derecho Mercantil, t. I. Aranzadi.JIMÉNEZ	
	SANCHEZ, G. J. (Última edición). Derecho Mercantil, t. I. Ariel.VICENT CHULIÁ, F. (Última edición). Introducción al	
	Derecho Mercantil. Tirant lo Blanch.BROSETA PONT, M./MARTÍNEZ SANZ, F. (Última edición). Manual de Derecho	
	Mercantil, t. I. Tecnos.BERCOVITZ RODRÍGUEZ-CANO, A. (Última edición). Apuntes de Derecho Mercantil.	
	Aranzadi.	
Complementária		

	Recomendaciones
Asignatu	uras que se recomienda haber cursado previamente
Asigna	turas que se recomienda cursar simultáneamente



Asignaturas que continúan el temario
Otros comentarios

(*) La Guía Docente es el documento donde se visualiza la propuesta académica de la UDC. Este documento es público y no se puede modificar, salvo cosas excepcionales bajo la revisión del órgano competente de acuerdo a la normativa vigente que establece el proceso de elaboración de guías