



Teaching Guide				
Identifying Data				2018/19
Subject (*)	Commercial Law: Business, Contracts, Bankruptcy Law and Maritime Law	Code	612G01035	
Study programme	Grao en Dereito			
Descriptors				
Cycle	Period	Year	Type	Credits
Graduate	1st four-month period	Fourth	Obligatory	6
Language	Spanish			
Teaching method	Face-to-face			
Prerequisites				
Department	Dereito Privado			
Coordinador	Quintans Eiras, Maria Rocio	E-mail	rocio.quintans@udc.es	
Lecturers	Arevano Fuentes, M ^o de la Cruz Garcia-Pita y Lastres, Jose Luis Quintans Eiras, Maria Rocio Rodríguez Docampo, Maria Jose Rodríguez-Losada Pérez-Montero, Juan	E-mail	m.arevano@udc.es j.l.garcia-pita@udc.es rocio.quintans@udc.es maria.jose.rodriguez.docampo@udc.es j.rodriguez-losada@udc.es	
Web				
General description	Nesta materia estúdanse en primeiro lugar as diversas modalidades de contratos mercantís. A segunda parte dedícase á análise das crises empresariais, tanto preconcursais, como de Dereito concursal. Na terceira parte analízase o Dereito da navegación marítima.			

Study programme competences / results	
Code	Study programme competences / results
A1	Coñecemento das principais institucións xurídicas.
A2	Coñecer a función do Dereito como sistema regulador das relacións sociais.
A3	Percepción do carácter sistemático do ordenamento xurídico.
A4	Percepción do carácter interdisciplinar dos problemas xurídicos.
A5	Coñecemento dos principios e valores constitucionais.
A6	Comprensión das distintas manifestacións do dereito na súa evolución histórica e na súa realidade actual.
A7	Coñecemento das estruturas xurídico-políticas de ámbito nacional e internacional.
A8	Coñecementos básicos de argumentación xurídica.
A9	Capacidade para o manexo de fontes xurídicas (legais, xurisprudenciais e doutriniais).
A10	Capacidade de interpretar e analizar criticamente o ordenamento xurídico.
A11	Capacidade de comprender e de redactar documentos xurídicos.
A13	Dominio das novas tecnoloxías aplicadas ao dereito.
A15	Capacidade de negociación e mediación.
B2	Que os estudantes saiban aplicar os seus coñecementos ao seu traballo ou vocación dunha forma profesional e posúan as competencias que adoitan demostrarse por medio da elaboración e defensa de argumentos e a resolución de problemas dentro da súa área de estudo
B3	Que os estudantes teñan a capacidade de reunir e interpretar datos relevantes (normalmente dentro da súa área de estudo) para emitir xuízos que inclúan unha reflexión sobre temas relevantes de índole social, científica ou ética
B4	Que os estudantes poidan transmitir información, ideas, problemas e solucións a un público tanto especializado como non especializado
B7	Resolver problemas de forma efectiva, valorando a importancia que ten a investigación, a innovación e o desenvolvemento tecnolóxico no avance socioeconómico e cultural da sociedade.
B8	Aplicar un pensamento crítico, lóxico e creativo, entendendo, tamén, a importancia da cultura emprendedora.
B13	Capacidade para utilizar a rede informática (internet) na obtención de información e na comunicación de datos e, en xeral, capacidade para empregar as ferramentas básicas das TIC necesarias para o exercicio da súa profesión.
C1	Expresarse correctamente, tanto de forma oral coma escrita, nas linguas oficiais da comunidade autónoma.



C3	Utilizar as ferramentas básicas das tecnoloxías da información e as comunicacións (TIC) necesarias para o exercicio da súa profesión e para a aprendizaxe ao longo da súa vida.
C4	Desenvolverse para o exercicio dunha cidadanía aberta, culta, crítica, comprometida, democrática e solidaria, capaz de analizar a realidade, diagnosticar problemas, formular e implantar solucións baseadas no coñecemento e orientadas ao ben común.
C5	Entender a importancia da cultura emprendedora e coñecer os medios ao alcance das persoas emprendedoras.
C6	Valorar criticamente o coñecemento, a tecnoloxía e a información dispoñible para resolver os problemas cos que deben enfrontarse.
C7	Asumir como profesional e cidadán a importancia da aprendizaxe ao longo da vida.
C8	Valorar a importancia que ten a investigación, a innovación e o desenvolvemento tecnolóxico no avance socioeconómico e cultural da sociedade.

Learning outcomes			
Learning outcomes	Study programme competences / results		
Coñecer o réxime xurídico e utilización das principais modalidades de contratos mercantís	A1 A2 A4 A5 A10 A11 A15	B8 B13 B2 B3 B4	C4 C5 C6 C7 C8
Coñecemento das solucións paraconcursoais e concursais en situacións de crises empresariais.	A1 A3 A4 A5 A8 A9 A10 A13 A15		C5 C6
Coñecemento do réxime xurídico e a súa aplicación á navegación marítima	A1 A2 A3 A4 A6 A7 A9 A10 A15		C5
Manexo de fontes xurídicas (legais, xurisprudenciais e doutriniais) relacionadas co temario da materia	A9		
Capacidade para a análise e a redacción de documentos xurídicos relacionados co contido da materia	A10 A11		
Resolución de casos prácticos relacionados co temario	A10 A15	B7	
Expresarse correctamente de forma oral e escrita			C1
Utilización das novas tecnoloxías no asesoramento e na resolución de problemas xurídicos			C3

Contents	
Topic	Sub-topic



Tema 1. Compravendas mercantís	<ul style="list-style-type: none">- Compravenda mercantil- Contrato de suministro- Contrato estimatorio
Tema 2. Contratos de colaboración e distribución	<ul style="list-style-type: none">- Comisión mercantil- Contrato de corretaxe- Contrato de agencia- Concesión mercantil- Franquicia
Tema 3. Contratos mercantís de custodia e financiación	<ul style="list-style-type: none">- Contrato de depósito- Contrato de almacenaxe- Emisión de resgardo de depósito- O préstamo mercantil
Tema 4. Conta corrente e garantías mercantiles	<ul style="list-style-type: none">- Conta corrente- Afianzamento mercantil- Outras garantías
Tema 5. Contratos bancarios e parabancarios	<ul style="list-style-type: none">- Operacións bancarias pasivas- Operacións bancarias activas- Operacións bancarias neutras- Leasing- Factoring
Tema 6. Dereito dos Seguros Privados	<ul style="list-style-type: none">- Contrato de seguro- Seguros contra danos- Seguros de Persoas
Tema 7. Mercado de Valores	<ul style="list-style-type: none">- Ofertas Públicas de Valores (OPV)- Mercados secundarios. Contratación- Ofertas Públicas de Adquisición de Accións (OPAS)
Tema 8. Contrato de transporte	<ul style="list-style-type: none">- Transporte de Persoas- Transporte de cousas- Especificidades do transporte ferroviario- Contratos turísticos
Tema 9. Declaración do concurso	<ul style="list-style-type: none">- Acordos concursais- Presupostos
Tema 10. Órganos do concurso e efectos	<ul style="list-style-type: none">- Órganos- Efectos
Tema 11. Determinación das masas activa e pasiva. Solucións do concurso	<ul style="list-style-type: none">- Determinación das masas activa e pasiva- O convenio- A liquidación- Calificación do concurso- Conclusión do concurso
Tema 12. Elementos estruturais do Dereito da navegación	<ul style="list-style-type: none">- O buque como obxecto patrimonial e instrumento da navegación.- O naviero e os seus colaboradores.
Tema 13. Contratos náuticos	<ul style="list-style-type: none">- Arrendamento- Fletamento- Transporte- Practicaxe- Remolque- Outros
Tema 14. Avarías e sinistros da navegación. Seguro marítimo	<ul style="list-style-type: none">- Avaría común- Abordaxe e naufraxio- Responsabilidade por vertedura de hidrocarburos



Planning				
Methodologies / tests	Competencies / Results	Teaching hours (in-person & virtual)	Student?s personal work hours	Total hours
Workbook	A1 A2 A3 A4 A6 A7 A8 A9 A10 A11 A13 A15	0	10	10
Case study	A1 A2 A3 A4 A6 A7 A8 A9 A10 A11 A13 A15 B7 B8 B13 B2 B3 B4 C1 C3 C4 C5 C6 C7 C8	40	0	40
Directed discussion	A1 A2 A3 A4 A5 A6 A7 A8 A9 A10 A11 A13 A15 B7 B8 B13 B2 B3 B4 C1 C3 C4 C5 C6 C7 C8	10	0	10
Objective test	A1 A2 A3 A4 A6 A7 A8 A9 A10 A11	2	40	42
Events academic / information	A1 A2 A3 A4 A5 A6 A7 A8 A9 A10 A11 C4 C7	5	0	5
Guest lecture / keynote speech	A1 A2 A3 A4 A5 A6 A8 A9 A10 A11 A13 A15 B7 B8 B13 B2 B3 B4 C1 C3 C5 C6 C8	28	0	28
Personalized attention		15	0	15

(*)The information in the planning table is for guidance only and does not take into account the heterogeneity of the students.

Methodologies	
Methodologies	Description
Workbook	Recomendáranse textos aos alumnos para que realicen unha lectura detida
Case study	As clases prácticas dedicarase no seu maior parte ao estudo de casos e xurisprudencia
Directed discussion	Nalgunha clase práctica exporase un problema xurídico e os alumnos tratarán de solucionalo en común.
Objective test	Consistirá nun exame escrito que debe realizarse individualmente polo alumno
Events academic / information	Nalgúns casos organizarase unha Xornada en que algún especialistas impartirá materias relacionadas co temario da materia
Guest lecture / keynote speech	Cada tema comenará cunha exposición oral.

Personalized attention	
Methodologies	Description
Case study Objective test	Os profesores da materia axudarán aos alumnos a resolver as dúbidas referentes á resolución dos casos prácticos. A atención personalizada tamén se realiza a través da posta a disposición dos profesores da materia nuns horarios determinados para que os alumnos consulten as dúbidas que poidan ter do temario ou do sistema de avaliación

Assessment			
Methodologies	Competencies / Results	Description	Qualification



Case study	A1 A2 A3 A4 A6 A7 A8 A9 A10 A11 A13 A15 B7 B8 B13 B2 B3 B4 C1 C3 C4 C5 C6 C7 C8	Valorarase a asistencia e participación dos estudantes nas clases prácticas, así como a entrega dos traballos e resolución dos casos propostos nas devanditas clases	10
Directed discussion	A1 A2 A3 A4 A5 A6 A7 A8 A9 A10 A11 A13 A15 B7 B8 B13 B2 B3 B4 C1 C3 C4 C5 C6 C7 C8	Valorásense as intervencións dos alumnos na resolución das cuestións expostas, téndose especialmente en conta os coñecementos e destrezas do alumno.	10
Objective test	A1 A2 A3 A4 A6 A7 A8 A9 A10 A11	A proba consiste nun exame final. Será necesario aprobar esta proba para superar a materia.	80
Events academic / information	A1 A2 A3 A4 A5 A6 A7 A8 A9 A10 A11 C4 C7	Asistencia a posibles eventos que se organicen en el área.	0

Assessment comments

Os criterios de evaluación son os mesmos para todas as oportunidades.

Sources of information

Basic	MENENDEZ / ROJO (ÚLTIMA EDICIÓN), Lecciones de Derecho Mercantil, t. II, editorial Civitas Thomson Reuters, última edición. SÁNCHEZ CALERO, Instituciones de Derecho Mercantil, t. II, Aranzadi, última edición.
Complementary	

Recommendations

Subjects that it is recommended to have taken before

Law relating to business organizations/612G01011
Commercial Law: Company Law and Securities/612G01022
Contract Law/612G01024

Subjects that are recommended to be taken simultaneously

Subjects that continue the syllabus

Other comments

(*The teaching guide is the document in which the URV publishes the information about all its courses. It is a public document and cannot be modified. Only in exceptional cases can it be revised by the competent agent or duly revised so that it is in line with current legislation.