



Guía Docente						
Datos Identificativos				2020/21		
Asignatura (*)	Distribución, Tendencias e Box Office		Código	616531018		
Titulación	Máster Universitario en Producción Xornalística e Audiovisual					
Descriptores						
Ciclo	Período	Curso	Tipo	Créditos		
Mestrado Oficial	2º cuatrimestre	Primeiro	Optativa	4.5		
Idioma	Castelán					
Modalidade docente	Presencial					
Prerrequisitos						
Departamento	Departamento profesorado máster Humanidades Socioloxía e Ciencias da Comunicación					
Coordinación	Arrojo Baliña, María José López Fernández, Alicia Monzón Fueyo, Manuel Nido Rodríguez, Mª Fernanda del Pena Pérez, Jaime Pérez Sánchez de Silva, Francisco Javier	Correo electrónico	maria.jose.arrojo@udc.es maria.jose.arrojo@udc.es alicia.lopez.fernandez@udc.es			
Profesorado						
Web						
Descripción xeral	O alumno coñecerá os procesos de compra e venda de produtos audiovisuais e as diferentes xanelas de explotación. Familiarizarse cos diferentes xéneros de ficción no mercado nacional e internacional e aprenderá a establecer unha relación entre os distintos xéneros, cada un posuidor dunha linguaxe cinematográfica determinada, e os seus resultados en taquilla.					



Plan de continxencia	<p>1. Modificacións nos contidos</p> <p>Non se realizarán cambios</p> <p>2. Metodoloxías</p> <p>Metodoloxías docentes que se manteñen</p> <ul style="list-style-type: none">- Traballo tutelado (con atención personalizada, computa na avaliación)- Seminarios profesionais- Prácticas de laboratorio (poden facerse online, con atención personalizada, computa na avaliación) <p>Metodoloxías docentes que se modifican</p> <p>3. Mecanismos de atención personalizada ao alumnado</p> <ul style="list-style-type: none">- Correo electrónico: Diariamente. De uso para fazer consultas, solicitar encontros virtuais para resolver dúbidas e facer o seguimiento dos traballos tutelados.- Google Docs: para compartir materiais dos profesores e profesionais que imparten docencia.- Teams: esta plataforma utilizarase para as clases magistrais, os seminarios con profesionais, segundo o horario establecido, e para o seguimiento e apoio na realización dos traballos tutelados e prácticas en laboratorio. Esta dinámica permite facer un seguimiento normalizado e axustado ás necesidades da aprendizaxe do alumno para desenvolver o traballo da materia. A través de Teams os alumnos tamén poden transladar consultas. <p>4. Modificacións na avaliación</p> <p>Observacións de avaliación:</p> <p>Mantéñense as mesmas que figuran na guía docente, agás que:</p> <ul style="list-style-type: none">- As referencias ao cómputo da asistencia, que só se realizará respecto das sesións que houbo presenciais ata o momento no que se suspendeu a actividade presencial. <p>REQUISITOS PARA SUPERAR A MATERIA:</p> <ul style="list-style-type: none">1. Asistir e participar regularmente nas actividades da clase.2. Obter unha puntuación do 50% do peso de cada unha das partes obxecto de avaliación3. Entregar e expoñer os traballos tutelados na data que se indique.4. A oportunidade de xullo estará sometida aos mesmos criterios ca de xuño. <p>5. Modificacións da bibliografía ou webgrafía</p> <ul style="list-style-type: none">- Non se realizarán cambios
----------------------	--

Código	Competencias do título	
	Competencias do título	Competencias do título
A1	CE1. Conocer la gestión y administración de empresas audiovisuales	
A9	CE9 - Analizar y prever las tendencias de los mercados de informativos y de entretenimiento en el entorno digital	
A13	CE13 - Profundizar en el análisis de los productos periodísticos y de entretenimiento desde una perspectiva práctica e internacional	
A16	CE16 - Planificar e implementar acciones de comunicación y generación de contenidos en redes sociales, para proyectos informativos y de entretenimiento	
B7	CG3 - Utilizar las herramientas básicas de las tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC) necesarias para el ejercicio de su profesión y para el aprendizaje a lo largo de su vida	

Resultados da aprendizaxe



Resultados de aprendizaxe	Competencias do título	
- Coñecer os procesos de compra e venda de produtos audiovisuais e as diferentes xanelas de explotación.	AP1 AP9 AP13 AP16	BP7
- Introdución aos diferentes xéneros de ficción no mercado nacional e internacional.	AP9 AP13	
- Relacionar os distintos xéneros, cada un posuidor dunha linguaxe cinematográfica determinada, e os seus resultados en taquilla.	AP13 AP16	

Contidos	
Temas	Subtemas
-Distribución e tendencias en cinema I.	1. Produtor versus Distribuidor. 2. Xanelas de explotación 2.1. longametraxes 2.2. series de ficción
-Distribución e tendencias en cinema II.	1. Que é a distribución?: 1.1. Xanelas de explotación 1.2. Tipos de distribuidoras 1.3. Equipo nunha distribuidora 2. Adquisición dunha película: 2.1. Proceso de adquisición 2.2. Diferenzas entre adquisicións de diferentes procedencias 3. Proceso de lanzamento dunha película en cinemas e noutras plataformas
-Distribución e tendencias en ficción de TV I.	1. Que é un produtor executivo? 2. Funcións básicas do produtor executivo. 3. O traballo con prototipos e as súas consecuencias. 4. Producir para distribuir. 5. A importancia de saber a quen vendemos. 6. A importancia de saber quen é a nosa competencia.
-Distribución e tendencias en ficción de TV II.	1. Definición de xanelas: 1.1. Free TV 1.2. Pay TV 1.3. OTT 1.4. Outros 2. Modelo tradicional vs. Novo modelo: 2.1. Modelo tradicional de explotación por xanelas 2.2. Cambio de modelo ? Causas e consecuencias 2.3. Novo modelo de explotación por xanelas ? Actores e estratexias 3. Modelos de negocio: 3.1. Como compra un Free TV? En España e fóra de España 3.2. Como compra un Pay TV? 3.3. Como compra un SVOD? Plataformas mundiais e non mundiais 4. Que modelo interésame como produtor? Por que e como



-Distribución e tendencias en formatos.	1. Formatos de entretemento. - Estrutura de formatos televisivos - Custos de formatos televisivos 2. Presentación de formatos 3. Como construir un killer format? 4. A venda do formato
-Mercados.	1. O contido: - Ficción vs Entretemento. - O percorrido do contido. - O potencial comercial. 2. A comercialización do contido: - Tipos de dereitos. - Formato. - Por que adaptar un formato. - Que é un formato: elementos, custo. - Protección xurídica 3. Mercados: - Mercados más importantes. - Asistentes. - Como funcionan. - Material de marketing. - Casetas. - Conferencias. - Prensa. 4. Que está a ocorrer nos mercados.
-Box Office.	1. Introdución a Box Office. 2. Conceptos xerais Box- office. 3. As películas más taquilleras de todos os tempos.

Planificación

Metodoloxías / probas	Competencias	Horas presenciais	Horas non presenciais / traballo autónomo	Horas totais
Prácticas de laboratorio	A13 B7	6.5	45.5	52
Traballos tutelados	A9 A13	5	35	40
Seminario	A1 A9 A13 A16	20	0.5	20.5
Atención personalizada		0		0

*Os datos que aparecen na táboa de planificación son de carácter orientativo, considerando a heteroxeneidade do alumnado

Metodoloxías

Metodoloxías	Descripción
Prácticas de laboratorio	- Análise da grella de programación semanal dunha canle de televisión. - Formulación dun produto audiovisual segundo as instrucións expostas en clase. - Análise de produtoras audiovisuais. - Análise do despacho de billetes dunha película que os alumnos elixan.



Traballos tutelados	<p>Traballo por parella dunha das dúas prácticas que propón o docente:</p> <p>1. Propoñer dous formatos sinalando a continuación:</p> <ul style="list-style-type: none">- Título.- Sinopse nun parágrafo.- Posibles clientes.- Que oco cobre, que soluciona ao cliente/s.- Caras que protagonizan o formato. <p>2. Os alumnos converteranse en directores de contido dunha cadea xeneralista española. Cun orzamento de 15.000 euros, os alumnos terán que adquirir dous formatos nun mercado internacional e contestar aos seguintes campos en cada formato:</p> <ul style="list-style-type: none">- Que cadeas son.- Título orixinal.- Título da adaptación española.- Día e hora de emisión.- Que problema soluciona á miña cadea este formato?- Cara ou caras (presentador, actores?). <p>3. Deseñar un plan de distribución do proxecto de cada alumno contestando as seguintes preguntas:</p> <ul style="list-style-type: none">- A que tipo de distribuidoras encomendaríaslle a súa comercialización?- En que países crees que terá un mellor percorrido?- Crees que funcionaría mellor como lata ou como formato?- En que mercados crees que debería presentalo a distribuidora?
Seminario	Clases presenciais con profesionais de recoñecido prestixio nas que trasladan aos alumnos os contidos nucleares da materia.

Atención personalizada

Metodoloxías	Descripción
Prácticas de laboratorio	A atención personalizada que se describe para estas metodoloxías concíbese como momentos de traballo presencial co profesor para a atención e seguimento do traballo realizado por cada alumno. Implican unha participación obligatoria para o alumnado. A forma e o momento en que se desenvolverá indicarase en relación a cada actividade ao longo do curso segundo o plan de traballo da materia.

Avaliación

Metodoloxías	Competencias	Descripción	Cualificación
Prácticas de laboratorio	A13 B7	En relación coas prácticas de laboratorio valorarase: <ul style="list-style-type: none">- O manexo das ferramentas informáticas explicadas en clase.- O tratamiento dunha linguaxe propia do contexto disciplinar.- A adecuación metodolóxica das propostas de traballo.- A profundidade do contido.	50
Traballos tutelados	A9 A13	En relación cos traballos tutelados valorarase: <ul style="list-style-type: none">- A adecuación metodolóxica das propostas de traballo.- A profundidade do contido.- O dominio das aplicacións utilizadas na elaboración das propostas socioeducativas.- O tratamiento dunha linguaxe propia do contexto disciplinar.- A utilización de fontes documentais complementarias e actuais.	50



Observacións avaliación

Fontes de información

Bibliografía básica	<ul style="list-style-type: none">- Alex Mendíbil (). España en serie. Ed. Aguilar- Marlon Quintero (). Innovation for Media Content Creation. Tools and strategies for delivering successful content. J. Ross Publishing- Tara Bennett (). Showrunners ? The art of running TV Shows. Titan Books- Laura Miñarro (). Cómo vender una obra audiovisual. Ed. UOC- David Mamet (). Una profesión de putas. Editorial Debate- Jean Claude Carriere (). La película que no se ve. Editorial Paidós- Paul Boross, The Pitch Doctor (). The Pitching Bible. CGW Publishing- Brandon Tartikoff (). The last great ride. Turtle Bay Books- Don Hewitt (). Tell me a story. Public Affairs Books- Stephanie Palmer (). Good in a room. Currency Books- Storytelling para el éxito (). Peter Gruber. Ed Empresa Activa
Bibliografía complementaria	

Recomendacións

Materias que se recomienda ter cursado previamente

Materias que se recomienda cursar simultaneamente

Materias que continúan o temario

Observacións

(*)A Guía docente é o documento onde se visualiza a proposta académica da UDC. Este documento é público e non se pode modificar, salvo casos excepcionais baixo a revisión do órgano competente dacordo coa normativa vixente que establece o proceso de elaboración de guías