



| Guía Docente | | | | |
|-----------------------|---|--------------------|--------------------------|-----------|
| Datos Identificativos | | | | 2019/20 |
| Asignatura (*) | Distribución, Tendencias e Box Office | | Código | 616531018 |
| Titulación | | | | |
| Descriptores | | | | |
| Ciclo | Período | Curso | Tipo | Créditos |
| Mestrado Oficial | 2º cuatrimestre | Primeiro | Optativa | 4.5 |
| Idioma | Castelán | | | |
| Modalidade docente | Presencial | | | |
| Prerrequisitos | | | | |
| Departamento | HumanidadesSocioloxía e Ciencias da Comunicación | | | |
| Coordinación | Arrojo Baliña, María José | Correo electrónico | maria.jose.arrojo@udc.es | |
| Profesorado | Arrojo Baliña, María José | Correo electrónico | maria.jose.arrojo@udc.es | |
| Web | | | | |
| Descripción xeral | O alumno coñecerá os procesos de compra e venda de produtos audiovisuais e as diferentes xanelas de explotación. Familiarizarse cos diferentes xéneros de ficción no mercado nacional e internacional e aprenderá a establecer unha relación entre os distintos xéneros, cada un posuidor dunha linguaxe cinematográfica determinada, e os seus resultados en taquilla. | | | |

| Competencias do título | |
|------------------------|------------------------|
| Código | Competencias do título |

| Resultados da aprendizaxe | | | |
|---|--|----------------------------|------------------------|
| Resultados de aprendizaxe | | | Competencias do título |
| - Coñecer os procesos de compra e venda de produtos audiovisuais e as diferentes xanelas de explotación. | | AP1 AP9 AP13 AP16 | |
| - Introducción aos diferentes xéneros de ficción no mercado nacional e internacional. | | AP9 AP13 | |
| - Relacionar os distintos xéneros, cada un posuidor dunha linguaxe cinematográfica determinada, e os seus resultados en taquilla. | | AP13 AP16 | |

| Contidos | |
|--|--|
| Temas | Subtemas |
| -Distribución e tendencias en cinema I. | 1. Produtor versus Distribuidor. 2. Xanelas de explotación 2.1. longametraxes 2.2. series de ficción |
| -Distribución e tendencias en cinema II. | 1. Business Plan 2. Box Office 3. Os Mercados nacional e internacional 4. Festivais e mercados |
| -Distribución e tendencias en ficción de TV I. | 1. Que é un produtor executivo? 2. Funcións básicas do produtor executivo. 3. O traballo con prototipos e as súas consecuencias. 4. Producir para distribuír. 5. A importancia de saber a quen vendemos. 6. A importancia de saber quen é a nosa competencia. |



| | |
|---|---|
| -Distribución e tendencias en ficción de TV II. | <ol style="list-style-type: none"> 1. Novas contornas dixitais. a producción e a distribución en OTT e en cadeas xeneralistas 2. Tendencias en ficción en OTT en España 2018 3. Tendencias en ficción en cadeas xeneralistas en España 2018 4. Os novos formatos de ficción 5. Custos de ficción nacional. |
| -Distribución e tendencias en formatos. | <ol style="list-style-type: none"> 1. Formatos de entretemento. - Estrutura de formatos televisivos - Custos de formatos televisivos 2. Presentación de formatos 3. Como construír un killer format? 4. A venda do formato |
| -Mercados. | <ol style="list-style-type: none"> 1. O contido: <ul style="list-style-type: none"> - Ficción vs Entretemento. - O percorrido do contido. - O potencial comercial. 2. A comercialización do contido: <ul style="list-style-type: none"> - Tipos de dereitos. - Formato. - Por que adaptar un formato. - Que é un formato: elementos, custo. - Protección xurídica 3. Mercados: <ul style="list-style-type: none"> - Mercados más importantes. - Asistentes. - Como funcionan. - Material de márketing. - Casetas. - Conferencias. - Prensa. 4. Que está a ocorrer nos mercados. |
| -Box Office. | <ol style="list-style-type: none"> 1. Introducción a Box Office. 2. Conceptos xerais Box- office. 3. As películas más taquilleras de todos os tempos. |

Planificación

| Metodoloxías / probas | Competencias | Horas presenciais | Horas non presenciais / traballo autónomo | Horas totais |
|--------------------------|---------------|-------------------|---|--------------|
| Prácticas de laboratorio | A13 B7 | 7 | 31.5 | 38.5 |
| Traballos tutelados | A9 A13 | 9.5 | 42.75 | 52.25 |
| Seminario | A1 A9 A13 A16 | 15 | 6.75 | 21.75 |
| Atención personalizada | | 0 | | 0 |

*Os datos que aparecen na táboa de planificación son de carácter orientativo, considerando a heteroxeneidade do alumnado

Metodoloxías

| Metodoloxías | Descripción |
|--------------|-------------|
| | |



| | |
|--------------------------|---|
| Prácticas de laboratorio | <ul style="list-style-type: none">- Análise da grella de programación semanal dunha canle de televisión.- Formulación dun produto audiovisual segundo as instrucións expostas en clase.- Análise de produtoras audiovisuais.- Análise do despacho de billetes dunha película que os alumnos elixan. |
| Traballos tutelados | <p>Traballo por parella dunha das dúas prácticas que propón o docente:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Propoñer dous formatos sinalando a continuación:<ul style="list-style-type: none">- Título.- Sinopse nun parágrafo.- Posibles clientes.- Que oco cobre, que soluciona ao cliente/s.- Caras que protagonizan o formato.2. Os alumnos converteranse en directores de contido dunha cadea xeneralista española. Cun orzamento de 15.000 euros, os alumnos terán que adquirir dous formatos nun mercado internacional e contestar aos seguintes campos en cada formato:<ul style="list-style-type: none">- Que cadeas son.- Título orixinal.- Título da adaptación española.- Día e hora de emisión.- Que problema soluciona á miña cadea este formato?- Cara ou caras (presentador, actores?).3. Deseñar un plan de distribución do proxecto de cada alumno contestando as seguintes preguntas:<ul style="list-style-type: none">- A que tipo de distribuidoras encomendaríaslle a súa comercialización?- En que países crees que terá un mellor percorrido?- Crees que funcionaría mellor como lata ou como formato?- En que mercados crees que debería presentalo a distribuidora? |
| Seminario | Clases presenciais con profesionais de recoñecido prestixio nas que trasladan aos alumnos os contidos nucleares da materia. |

Atención personalizada

| Metodoloxías | Descripción |
|--------------------------|---|
| Prácticas de laboratorio | A atención personalizada que se describe para estas metodoloxías concíbese como momentos de traballo presencial co profesor para a atención e seguimento do traballo realizado por cada alumno. Implican unha participación obligatoria para o alumnado. A forma e o momento en que se desenvolverá indicarase en relación a cada actividade ao longo do curso segundo o plan de traballo da materia. |

Avaliación

| Metodoloxías | Competencias | Descripción | Cualificación |
|--------------------------|--------------|--|---------------|
| Prácticas de laboratorio | A13 B7 | <p>En relación coas prácticas de laboratorio valorarase:</p> <ul style="list-style-type: none">- O manexo das ferramentas informáticas explicadas en clase.- O tratamiento dunha lingua propia do contexto disciplinar.- A adecuación metodolóxica das propostas de traballo.- A profundidade do contido. | 50 |



| | | | |
|---------------------|--------|--|----|
| Traballos tutelados | A9 A13 | En relación cos traballos tutelados valorarase: <ul style="list-style-type: none">- A adecuación metodolóxica das propostas de trabalho.- A profundidade do contido.- O dominio das aplicacións utilizadas na elaboración das propostas socioeducativas.- O tratamento dunha lingua propia do contexto disciplinar.- A utilización de fontes documentais complementarias e actuais. | 50 |
|---------------------|--------|--|----|

Observacións avaliación

Fontes de información

| | |
|-----------------------------|--|
| Bibliografía básica | <ul style="list-style-type: none">- Alex Mendíbil (). España en serie. Ed. Aguilar- Marlon Quintero (). Innovation for Media Content Creation. Tools and strategies for delivering successful content. J. Ross Publishing- Tara Bennett (). Showrunners ? The art of running TV Shows. Titan Books- Laura Miñarro (). Cómo vender una obra audiovisual. Ed. UOC- David Mamet (). Una profesión de putas. Editorial Debate- Jean Claude Carriere (). La película que no se ve. Editorial Paidós- Paul Boross, The Pitch Doctor (). The Pitching Bible. CGW Publishing- Brandon Tartikoff (). The last great ride. Turtle Bay Books- Don Hewitt (). Tell me a story. Public Affairs Books- Stephanie Palmer (). Good in a room. Currency Books- Storytelling para el éxito (). Peter Gruber. Ed Empresa Activa |
| Bibliografía complementaria | |

Recomendacións

Materias que se recomenda ter cursado previamente

Materias que se recomienda cursar simultaneamente

Materias que continúan o temario

Observacións

(*)A Guía docente é o documento onde se visualiza a proposta académica da UDC. Este documento é público e non se pode modificar, salvo casos excepcionais baixo a revisión do órgano competente dacordo coa normativa vixente que establece o proceso de elaboración de guías